



Videokonferenz & Raum-Lösung Erfolgsgeschichte:

„Medientechnik Sparda-Bank
West eG, Düsseldorf“

Flexibel. Direkt. Individuell.

nösse

Situation und Auftrag

Kunde: Sparda-Bank West eG,
Düsseldorf/
Branche: Finanzsektor

Die Sparda-Bank West plante die komplette 14. Etage zu modernen Besprechungsräumen umzubauen und mit zukunftsfähiger Kommunikationstechnik auszustatten.

Aufgrund der professionellen und transparenten Projektvorbereitung und der guten Erfahrungen mit dem Nösse-Team wurde der Auftrag an

die Nösse vergeben, obwohl der Sparda-Bank West bereits ein Angebot vorlag.

Die gute und klare Kommunikation des Nösse-PreSales führte zu einer schnellen und unkomplizierten Vermittlung an einen erfahrenen Nösse Projektleiter, der schnell und zuverlässig eine für den Kunden verständliche Projektplanung erstellte und zugleich alleiniger Ansprechpartner im Bereich der Medientechnik darstellte.

Eckpunkte

Nösse als verlässlicher High-End Partner:

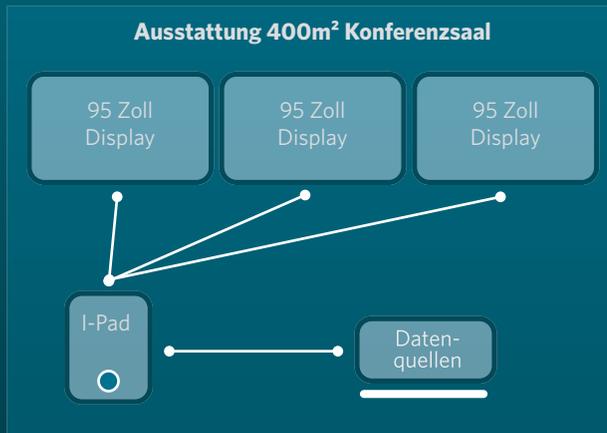
Aufrüstung von Besprechungsräumen der Sparda-Bank West mit Audio-, Videokonferenz- & Raum-Lösungen.

- Ein Hauptbesprechungsraum mit 400qm²
- 20 Meetingräume
- Zuverlässige Möglichkeit für wichtige Verbindungen zu EDV Partnern schaffen
- Ausrüsten mit High End Videokonferenz Material

Herausforderung - Leicht zu bedienende Konferenztechnik!

Der Auftrag wurde in 2016 erteilt - unter den damaligen technischen Voraussetzungen war es keine Selbstverständlichkeit, Videokonferenzräume mit über I-Pad steuerbare 95 Zoll Displays auszurüsten.

Die wichtigsten Faktoren in diesem anspruchsvollen vierteiligen Projekt waren Übersicht, ein verlässliches Netzwerk von Spezialisten und andauernde abgleichende Kommunikation.



Ziel war, eine einfach zu bedienende Videokonferenzlösung für beide so unterschiedlichen Auftragsbausteine zu installieren. Sowohl der große Konferenzsaal als auch die 20 verschiedenen Meetingräume sollten mit aktueller Präsentationstechnik aufgebaut und betriebsfertig übergeben werden. Erfolgsgarant war dafür die gute Zusammenarbeit aller am Projekt beteiligten Gewerke, die durch Nösse koordiniert wurden.

*Mit guter Organisation
zum Projekterfolg!*



**Innovativ.
Flexibel.
Zuverlässig.**

Kundenstimme:



„Nösse hat uns von Anfang an verstanden. Unser Anspruch: Alles andere als Durchschnitt. Wir haben gar nicht erwartet, dass Nösse Projektbausteine selber realisiert, denn ein Unternehmen muss nicht alles können, wenn es die richtigen Partner an der Hand hat, die es einbinden kann.“

Die Kommunikation mit Herr Lenz war während des gesamten Projekts konstruktiv, offen und verlässlich.“

Bereichsleiter IT + EIS, Sparda-Bank West
Michael Prangenberg

Auf einen Blick:

Projekt-Volumen:

ca. 120.000 €

Verbaute Hardware:

über 40 Monitore und Displays
inkl. Steuerungssoftware

Umsetzungs-Zeitraum:

ca. 6 Monate

ProjektLeiter

Reiner Lenz



„Als die Sparda-Bank West das Nösse-Team für dieses Modernisierungs-Objekt auswählte, bestätigte das unseren Anspruch als Partner mit einer guten Organisation die herausragenden Projekte für unsere Kunden sicher und zuverlässig umzusetzen - ein tolles Projekt!“

Als „alter Hase“ übernimmt Reiner bei Nösse die Projekte für Medientechnik und Videokonferenz & Raum-Lösungen. Seine ruhige und verlässliche Art machen ihn zum richtigen Ansprechpartner für komplexe und herausfordernde Projekte.

Reiner Lenz
Key Account Manager
Telefon: 02171-7003-542
Mail: r.lenz@noesse.de

*Fragen zum
Projekt? ;)*