



Device-as-a-Service

Kaufen Sie noch oder leasen Sie schon?

Die perfekte Lösung für dynamische Zeiten.

Verbindlichkeit. Vertrauen. Sicherheit.

nösse

Device-as-a-Service

Verbessern Sie Ihre Flexibilität, während Sie sich neuen Hindernissen stellen

Der Erfolg Ihres Unternehmens hängt von Ihren Mitarbeitern ab, die häufiger remote arbeiten. Die Herausforderung besteht darin, sicherzustellen, dass sie über die neuesten Geräte in einer ohnehin schwierigen Wirtschaftslage verfügen, und diese Geräte remote bereitzustellen und zu sichern. Lenovo DaaS stellt sich

diesen Herausforderungen direkt. Mit den DaaS-Programmen von Lenovo können Unternehmen Aktualisierungszyklen verkürzen, die neueste Technologie nutzen sowie die Bereitstellung und Verwaltung von Endbenutzergeräten optimieren – und das alles gegen eine kalkulierbare monatlichen Gebühr.

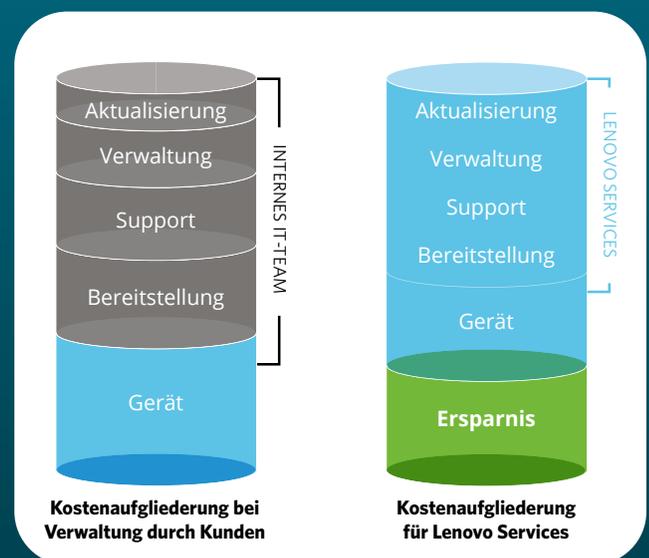
Kennen Sie das?

- Mitarbeiter klagen über veraltete Hardware!
- Budget ist bereits verteilt!
- Prozesse laufen nicht mehr rund!
- Ihre Zeit Ressourcen schwinden dahin!

Vorteile von Device-as-a-Service

Der Erfolg Ihres Unternehmens hängt von Ihren Mitarbeitern ab, die häufiger remote arbeiten. Die Herausforderung besteht darin, sicherzustellen, dass sie über die neuesten Geräte in einer ohnehin schwierigen Wirtschaftslage verfügen, und diese Geräte remote bereitzustellen und zu sichern.

- ✓ Cash back bis zu 100% des ursprünglichen Kaufpreises
- ✓ Flexible Rückzahlungsoptionen
- ✓ Strukturierter Zahlungsplan mit 3-6 Monaten verzögerter Zahlung
- ✓ Zufriedene Mitarbeiter die gerne mit der neuen Hardware arbeiten
- ✓ Frei gewordenes Budget für weitere Planungen
- ✓ Verbesserte Prozessabläufe
- ✓ Mehr Zeit für neue Herausforderungen



SALE- & LEASEBACK

Optimierung / Erhöhung des Cash Flows durch eine Sale and Lease Back Lösung

Sie verkaufen uns ihre bereits erworbenen und vorhandenen Geräte / Devices zum Ursprungswert oder zum aktuellen Buchwert. Wir leasen die Geräte über einen individuellen und gewünschten Zeitraum an Sie zurück. Dies führt zu einem zur Befreiung von gebundenem Kapital, dass Sie nun anderweitig einsetzen können und dient zum anderen der ganzheitlichen Implementierung eines Lifecycles.



Modulares, skalierbares Gesamtkonzept

1 PLANUNG

- ▶ Bestandsaufnahme
- ▶ Analyse
- ▶ Zielsetzung
- ▶ Rollenverteilung
- ▶ Zyklusplanung

2 KONFIGURATION

- ▶ Image- und Applikationskatalog
- ▶ spezifische BIOS Einstellungen
- ▶ Softwareverteilung/-paketierung
- ▶ Labeling und Asset-Tagging
- ▶ Etching, RFID
- ▶ MS Autopilot



6 ERNEUERUNG

- ▶ Verpackung & Entsorgung
- ▶ Logistik
- ▶ Datenzerstörung
- ▶ Wiederverwertung

3 BEREITSTELLUNG

- ▶ spezifische Bereitstellung
- ▶ Cloud Bereitstellung
- ▶ Concierge / Tech Desk
- ▶ Daten-Migration
- ▶ Executive Services

5 VERWALTUNG

- ▶ Vor-Ort Service
- ▶ Security & Compliance
- ▶ Asset Inventory und Management
- ▶ Application Updates
- ▶ Lenovo Patch
- ▶ Image Management

4 SUPPORT

- ▶ Warranty Support
- ▶ Accidental Damage
- ▶ Keep Your Drive
- ▶ Parts Prioritization
- ▶ Cloud Recover
- ▶ Cloud Backup

Sie profitieren von:

- ✓ Sichere Abholung von überflüssigen IT-Assets
- ✓ Auditierung & Asset Management
- ✓ Zertifizierte Datenlöschung – im Rahmen von führender Blancco Software
- ✓ Asset Remarketing – Generieren Sie freie Mittel aus unbenutzten / veralteten Geräten
- ✓ WEEE Recycling – Compliant Recycling Solution

Markus Fischer



Key Account Manager

Telefon: 02171-7003-540

Mail: m.fischer@noesse.de

Markus ist Ihr Spezialist für Device-as-a-Service. Profitieren Sie von der individuellen Beratung bei Nösse, um Ihre IT-Organisation bestmöglich auszustatten und Prozesse effizient gestalten zu können.

*Fragen zu
Device-as-
a-Service? ;)*