



# Videokonferenz & Raum-Lösung

## Erfolgsgeschichte:

„Medientechnik Sparda-Bank  
West eG, Düsseldorf“

Flexibel. Direkt. Individuell.

**nösse**

# Situation und Auftrag

**Kunde:** Sparda-Bank West eG,  
Düsseldorf/  
**Branche:** Finanzsektor

Die Sparda-Bank West plante die komplette 14. Etage zu modernen Besprechungsräumen umzubauen und mit zukunftsfähiger Kommunikationstechnik auszustatten.

Aufgrund der professionellen und transparenten Projektvorbereitung und der guten Erfahrungen mit dem Nösse-Team wurde der Auftrag an

die Nösse vergeben, obwohl der Sparda-Bank West bereits ein Angebot vorlag.

Die gute und klare Kommunikation des Nösse-PreSales führte zu einer schnellen und unkomplizierten Vermittlung an einen erfahrenen Nösse Projektleiter, der schnell und zuverlässig eine für den Kunden verständliche Projektplanung erstellte und zugleich alleiniger Ansprechpartner im Bereich der Medientechnik darstellte.

## Eckpunkte

### Nösse als verlässlicher High-End Partner:

Aufrüsten der Besprechungsräume der Sparda West mit Audio- und Videokonferenz

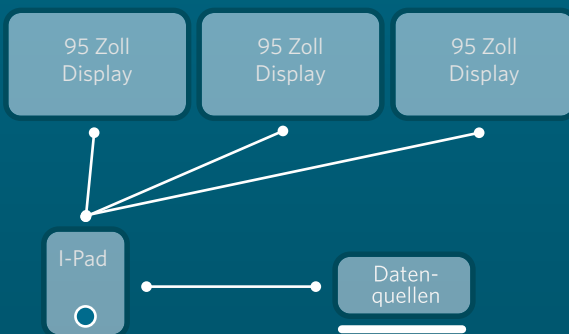
- Ein Hauptbesprechungsraum mit 400qm<sup>2</sup>
- 20 Meetingräume
- Zwei konstante wichtige Verbindungen zu EDV Partnern
- Ausrüsten mit High End Videokonferenz Material

## Herausforderung - Leicht zu bedienende Konferenztechnik!

Der Auftrag wurde in 2016 erteilt - unter den damaligen technischen Voraussetzungen war es keine Selbstverständlichkeit, Videokonferenzräume mit über I-Pad steuerbare 95 Zoll Displays auszurüsten.

Die wichtigsten Faktoren in diesem anspruchsvollen vierteiligen Projekt waren Übersicht, ein verlässliches Netzwerk von Spezialisten und andauernde abgleichende Kommunikation

### Ausstattung 400m<sup>2</sup> Konferenzsaal



### Ausstattung 20 Meetingräume



Ziel war, eine einfach zu bedienende Videokonferenzlösung für beide so unterschiedlichen Auftragsbausteine zu installieren. Sowohl der große Konferenzsaal als auch die 20 verschiedenen Meetingräume sollten mit aktueller Präsentationstechnik aufgebaut und betriebsfertig übergeben werden. Erfolgsgarant war dafür die gute Zusammenarbeit aller am Projekt beteiligten Gewerke, die durch Nösse koordiniert wurden.

*Mit guter Organisation  
zum Projekterfolg!*



**Innovativ.  
Flexibel.  
Zuverlässig.**

## Kundenstimme:



*„Nösse hat uns von Anfang an verstanden. Unser Anspruch: Alles andere als Durchschnitt. Wir haben gar nicht erwartet, dass Nösse Projektbausteine selber realisiert, denn ein Unternehmen muss nicht alles können, wenn es die richtigen Partner an der Hand hat, die es einbinden kann.“*

*Die Kommunikation mit Herr Lenz war während des gesamten Projekts konstruktiv, offen und verlässlich.“*

Bereichsleiter IT + EIS, Sparda-Bank West  
**Michael Prangenberg**

## Auf einen Blick:

**Projekt-Volumen:**  
ca. 120.000 €

**Verbaute Hardware:**  
über. 40 Monitore und Displays  
inkl. Steuerungssoftware

**Umsetzungs-Zeitraum:**  
ca. 6 Monate

ProjektLeiter

## Max Ansprechpartner



*„Als die Sparda-Bank West das Nösse-Team für dieses Modernisierungs-Objekt auswählte, bestätigte das unseren Anspruch als Partner mit einer guten Organisation die herausragenden Projekte für unsere Kunden sicher und zuverlässig umzusetzen - ein tolles Projekt!“*

Als „alter Hase“ übernimmt Reiner bei Nösse die Projekte für Medientechnik und Videokonferenz & Raum-Lösungen. Seine ruhige und verlässliche Art machen ihn zum richtigen Ansprechpartner für komplexe und herausfordernde Projekte

**Reiner Lenz**  
Key Account Manager  
Telefon: 02171-7003-542  
Mail: r.lenz@noesse.de

*Fragen zum  
Projekt? ;)*